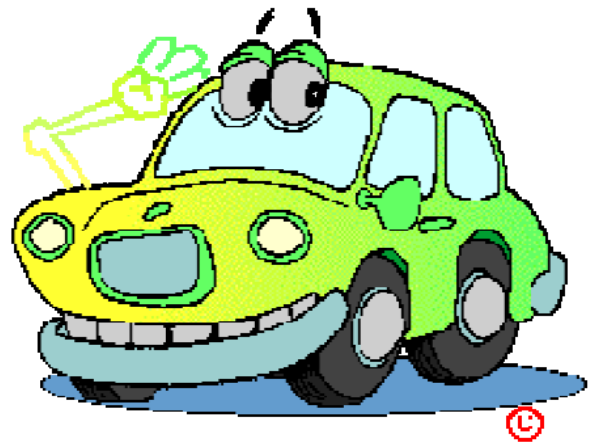


LE SCOUT Car

véhicule de liaison
des scouts de québec



Volume 09 Numéro : 2

Septembre 2016

Nous joindre:

Comptabilité et bases de plein-air

André Marchand

Tel: 418-529-8884 (103)

scouts@scoutsdequebec.qc.ca

Support à l'animation et magasin scout

Alexandre Ménard

Tel: 418-529-8884 (105)

Période estivale: 418-829-3311

Alexandre.menard@scoutsdequebec.qc.ca



“Une difficulté n’en est plus une, à partir du moment où vous en souriez, où vous l’affrontez.”

“Une mauvaise habitude est comme une mauvaise dent. Arrache-la.”

-Robert Baden Powell

Table des matières

Calendrier de district	3
Une équipe en mouvement	3
Éditorial: Prendre l'initiative	4
Bien commencer l'année	6
Campagne de financement Michaud	7



Un mot du commissaire éclairer

He oui, ça recommence. Les jeunes poursuivent leur cheminement scout et les adultes, les animateurs, doivent continuer de les encourager à le faire. On s'engage pour faire vivre aux jeunes 4 camps, une bonne trentaine de réunions et plein d'autres activités, grands jeux qui leur feront vivre, on espère, de grandes aventures.

Le début d'une nouvelle année scout signifie aussi le fait de recommencer à zéro ou à neuf. Peu importe le chiffre que vous choisissez, on se doit de mettre de côté les chicanes, les querelles, les enfantillages et les obstinations insipides. Il faut éviter la formation de cliques, de clans, d'esprit sectaire. On regarde ce qui a bien fonctionné dans la dernière année avec les gens qui étaient là et il faut aller dans la bonne direction avec ceux qui reviennent et les nouveaux éléments qui viendront s'ajouter à l'équipe.

Il y a encore de nombreux défis à relever cette année et ils ne sont pas les mêmes d'un groupe à l'autre. Il y en aura de plus durs à surmonter pour certains et de plus faciles pour d'autres. Il suffit juste de se retrouver les manches et de travailler ensemble pour les réaliser. Soyons ouverts, tolérants, compréhensifs et réalistes. Parlons-nous et mettons en action les idées, les solutions qui auront été identifiées.

Sur ce, bonne année scout, et faites de belles folies !

Louis Desrochers
commissaire éclairer

Calendrier de District 2016-2017

Septembre :

Samedi 10 septembre : Lancement d'année
Mercredi 28 septembre : Conseil des chefs

Octobre :

21-22-23 octobre : Découverte partie 1.

Novembre :

19 novembre : Activité Louveteau à l'Aquarium de Québec
25-26-27 novembre : Approfondissement partie 1.

Janvier :

27-28-29 : Découverte Partie 2

Mars :

Samedi 11 mars : Journée obligatoire
Mardi 28 mars : Conseil des chefs

Avril :

Mardi 18 avril : Rencontre de branche
22-23 avril : Approfondissement partie 2

Mai :

5-6-7 mai : Coupe du Monde Scoute

Juin :

9-10-11 juin : DistriQc Fest



Une équipe en mouvement

Pierre Moineau (Commissaire de District)

[Pierre.moineau@scoutsdequebec.qc.ca](mailto: pierre.moineau@scoutsdequebec.qc.ca)

Danielle Gauthier (Présidente District)

[Danielle.gauthier@scoutsdequebec.qc.ca](mailto: danielle.gauthier@scoutsdequebec.qc.ca)

Commissariat de branche Castor

Vacant

Commissariat de branche louveteau

[Louveteaux@scoutsdequebec.qc.ca](mailto: Louveteaux@scoutsdequebec.qc.ca)

Félix Guay (Commissaire de branche)

Pierre-Emmanuel Boutin (Commissaire-adjoint)

Guillaume Ross (Commissaire-Adjoint)

Commissariat de branche exploratrices

[exploratrices@scoutsdequebec.qc.ca](mailto: exploratrices@scoutsdequebec.qc.ca)

Raphael Pelletier (Commissaire de branche)

David Burac (Commissaire adjoint)

Valérie Des-Trois-Maison (Commissaire-adjointe)

Commissariat des branches adolescentes

[eclaireurs@scoutsdequebec.qc.ca](mailto: eclaireurs@scoutsdequebec.qc.ca)

Louis Desrochers (Commissaire de branche)

Léa Morin (Commissaire-adjointe)

Support à la formation:

Sylvain Bouchard (Formation
louveteau/approfondissement)

Prendre l'initiative

Qu'est-ce que je veux dire par là?

Prendre l'initiative, c'est de prendre les devants, c'est d'être l'acteur premier de ce qui se produit.

Mais au-delà d'être acteur, qu'est-ce que cela veut dire?

Prendre l'initiative, cela veut dire être celui qui initie l'action.

Dans tous les domaines, ceux qui ont du succès, qui réussissent, sont ceux qui prennent les devants. Bill Gates ne s'est pas enrichi en attendant que quelqu'un d'autre lance Microsoft, les meilleurs escrimeurs olympiques n'attendent pas que leur adversaire les attaque en premier pour porter la touche gagnante, les meilleurs défenseurs au hockey contre-attaquent leurs adversaires et les attaquants prennent les devants.

Dans la vie, on décrit toujours ceux qui ont du succès, qui réussissent bien ou qui sont impressionnants comme des gens « fonceurs » qui « prennent les devants » qui « savent où ils s'en vont »

Pour être décrit de la sorte, pour agir de la sorte, ce n'est pas être dans l'attente ni l'incertitude, mais dans l'action et l'initiative.

Le mouvement scout est en décroissance depuis des années au Canada et nous en sommes à sa période la plus faible.

Cela peut changer n'importe quand en prenant l'initiative. Mais pour prendre l'initiative, il faut agir. Pour agir, il faut reconnaître que nous avons entre nos mains tous les outils nécessaires pour accomplir le scoutisme comme un mouvement qui a quelque chose à offrir aux jeunes que personne d'autre ne peut équivaloir.

Vous avez raison, aujourd'hui les jeunes ont plein d'activité. Vous avez raison, aujourd'hui les gens sont occupés et manquent de temps pour s'impliquer, vous avez raison, aujourd'hui la société est si brailarde et nous en sommes si effrayés que nous craignons d'agir et de recevoir le regard d'autrui.

Mais tous ces comportements là, toutes ces réflexions, sont celles de perdants. Sont celles de gens dans l'attente. Cela nous arrive tous. Nous devons en sortir.

Si le scoutisme prend les devants, si tous les bénévoles prennent l'initiative, si nous donnons tout ce que nous avons, pourquoi une autre activité nous dépasserait-elle?

Encore aujourd'hui, ceux qui réussissent le plus et marqueront le monde, sont ceux qui ne s'en inquiéteront pas et fonceront pour accomplir leurs objectifs.

Pour réussir, il faut être celui qui agit. Il ne faut pas se retenir, il faut plonger. Et en agissant sans cesse, erreurs et apprentissages inclus, nous ne pourrions qu'être meilleurs.

Chefs de groupe et animateurs responsables, vous vous dites que vous n'avez pas le choix, vous manquez de bénévoles et vous les acceptez même s'ils ne sont pas présents. C'est faux, vous avez le choix, le droit, le devoir d'exiger d'eux de donner autant que ce que vous espérez voir vos jeunes accomplir. Croire que vous n'avez pas le choix, c'est vous refuser à être dans l'attente de ce que les autres feront.

C'est vous refuser le rôle d'acteur, d'initiateur, de toutes ces belles choses que nous devons transmettre aux enfants.

Animateurs et gestionnaires qui n'avez pas le temps pour la formation, qui êtes trop occupés pour préparer un camp ou être présents à une réunion, prenez l'initiative dans votre vie.

Tous les grands accomplissements se sont forgés par des petits pas, par la volonté d'agir sans cesse en prenant les devants. Réservez votre soirée, prenez les devants avec vos chums de gars pour changer votre soirée au bar, prévoyez-les sur deux ans ces deux fins de semaines de formation pour avoir votre nœud de Gilwell, faites-le d'avance, vous allez voir que fasse à l'immensité d'un calendrier vide sur deux ans, deux fins de semaine ne semblent pas grand chose pour vous outiller pour faire triper vos jeunes.

Si vous avez le scoutisme à cœur, l'avenir de ces jeunes à cœur, vous devez leur donner l'exemple de gens à succès, sur l'initiative et non l'attente, afin de les aider à accomplir leur plein potentiel!

Si vous êtes de bonne foi, ce que je pense être le cas de la majorité de ceux qui investissent tout ce temps dans la jeunesse, vous avez à cœur de bien faire.

Mais bien faire commence par prendre conscience que vous avez le contrôle sur tout et que vos choix auront un impact sur ce que vous apporterez à ces jeunes.

Le mouvement scout a pour but de faire de meilleurs citoyens. Aidons-les à être les Bill Gates, Martin Luther King, Einstein, Jack Layton, René Lévesque, PK Suban, Steve Jobs et autres exemples d'implication, de succès et de réussite qu'ils ont tous le potentiel d'être.

Équipons-les à faire le choix d'accomplir leurs rêves, plutôt que d'être en attente du début de la prochaine semaine monotone d'un vie qu'ils ne désirent pas.

Seulement en visant haut, en faisant toujours plus et en initiant toujours l'action, pourrions-nous atteindre ces buts élevés que Baden Powell a fixés au scoutisme plusieurs décennies plus tôt.

Êtes-vous de la partie? Ou bien préférez vous rester en attente toute votre vie? C'est dans les scouts que ça commence!

C'est pour ça que nous sommes *tous* là.

Alexandre Ménard

Bien commencer l'année

C'est le début de l'année, vous en êtes encore à vos premières réunions, votre unité ne compte peut-être pas encore beaucoup de jeunes, mais ne vous inquiétez pas cela va venir. Cependant, pour que cela, vous devez travailler un peu.

Pour réussir à faire un bon recrutement, le meilleur moyen est, selon moi, de faire tripper vos jeunes. S'ils trippent, ils auront envie de partager leur expérience avec leurs amis qui ne sont pas dans les scouts et ceux-ci auront peut-être envie d'essayer.

Donc, pour bien commencer l'année, je vous propose de faire une ou deux réunions vraiment trippante. Ne faites pas la traditionnelle première réunion où chacun se présente et qu'ensuite vous expliquez « c'est quoi les scouts » pendant 30 minutes avant de faire un jeu qui au passage vous aura pris plus de 30 minutes à faire puisque je suis presque certain que vous allez devoir faire un peu de discipline durant le 30 minutes d'explication. Si votre habitude est de faire ce genre de réunions en début d'année, eh bien ne vous demandez pas pourquoi vous n'avez pas de jeunes. Dites vous que le début de l'année scoutie veut aussi dire rentrée scolaire. En général, après quelques mois de vacances, de se retrouver sur les bancs d'école peut être assez ennuyeux pour certains, alors les jeunes n'ont pas envie de se sentir à l'école aussi aux scouts. Faites les bouger !!! Préparez leur une grande aventure qui les accrochera pour le reste de l'année !!! Dites vous que ce que vous voulez c'est que vos jeunes disent à leurs amis « Hey ! C'est malade, hier j'étais aux scouts et on a passé la soirée à combattre des monstres avec des épées en mousse pour sauver une belle princesse ! » et non « Hier aux scouts on a passé presque une heure assis à se présenter et à parler des scouts pis après on a joué au ballon. »

Sérieusement, faites ce genre de réunions lors des deux premières réunions et je vous garantis que cela peut avoir un effet positif sur votre recrutement. Pour l'avoir testé, j'avais organisé un grand jeu qui durait toute la réunion. Le scénario était simple, des terroristes avaient capturé des commandos d'une organisation secrète et le chef de l'organisation avait besoin d'aide pour les retrouver. Nous avons donc fourni un petit pistolet en plastique à chaque jeune présent. Leur but était simple, retrouver les commandos, neutraliser les terroristes et protéger les victimes si jamais d'autres assaillants revenaient à la charge. J'avais fait le tour de mes amis pour avoir beaucoup de personnages et voilà, le tour est joué. Les jeunes ont passé deux heures à courir dans les environs du local à combattre des méchants le fusil à la main et à sauver des prisonniers. La soirée fut conclue avec une petite collation spéciale que mon équipe et moi avions faite. Ça semble banal, mais cette première réunion de l'année a fait en sorte que la réunion suivante j'avais 12 louveteaux au lieu de 7 qui était le nombre de jeunes avec lequel je commençais l'année. Dans mon livre à moi c'est un pas pire ratio, une réunion pour cinq jeunes.

Allez ! Essayez le ! Vous ne perdez rien et la seule chose que ça demande c'est un peu plus de préparation, mais pour un effet ô combien positif pour vos jeunes. Dites vous que tous les concepts peuvent être bons, tant que vos jeunes s'amuse dans une grande aventure. Ceci peut aussi être adapté pour les plus vieux en grossissant le territoire à couvrir et en ajoutant divers éléments supplémentaires (l'utilisation du cellulaire, des techniques au travers, leur faire prendre le bus, etc).

Je vous souhaite une bonne rentrée scoutie et laissez aller votre imagination pour faire tripper vos jeunes.

Au plaisir,
Félix Guay, commissaire de branche louveteau
Asd

Campagne de financement Michaud

La Compagnie Michaud, une pâtisserie faisant des bûches de Noël, offre une campagne de financement pour les scouts, où il s'agit de la vente de bûches de Noël.

Une campagne de financement avec des Bûches de Noël est appréciée par les membres c'est rapide et lucratif .

Michaud peut faire la présentation chez vos membres ainsi qu'une dégustation.

Par la suite, ils vous remettront toute l'information nécessaire.

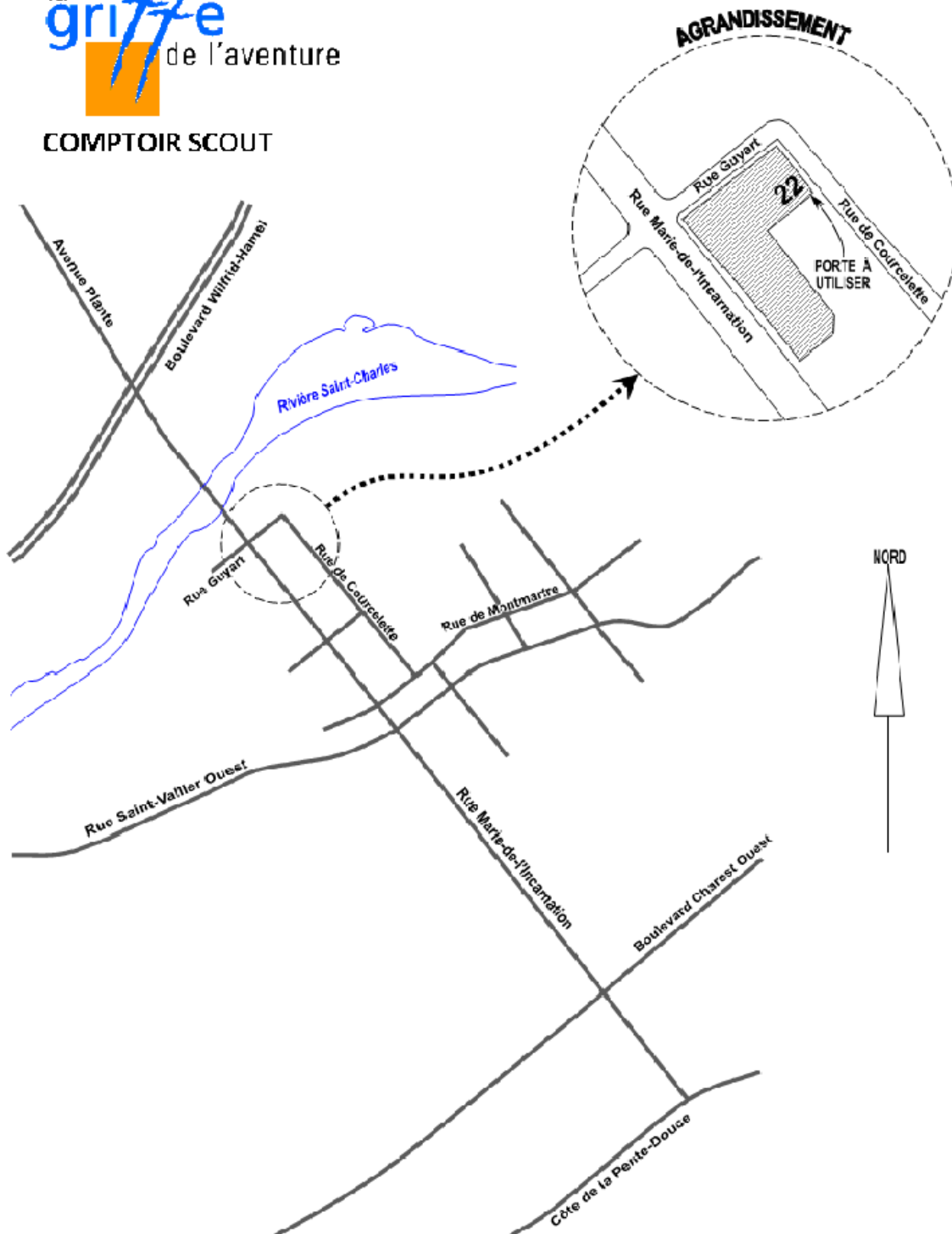
Contactez Dominic Baillargeon pour plus d'informations.

Dominic Baillargeon

Bureau :1800 613-3712 POSTE 238

Tél res 418 822-1020

dominique.baillargeon@patisseriemichaud.com



Horaire du Magasin

Mardi: 16h à 18h

Jeudi: 17h à 20h

Samedi: 10h à 15h

Pour les groupes ayant des commandes plus grosses, prière de les transmettre par courriel pour qu'elles vous soient préparées d'avance afin d'éviter d'embourber le « rush » de début d'année.

Coordonnées:

22 rue de Courcellette, Québec

G1N4T3

<http://scoutsdequebec.qc.ca>

Tel. : 418-529-8884

Courriel:
alexandre.menard@scoutsdequebec.qc.ca